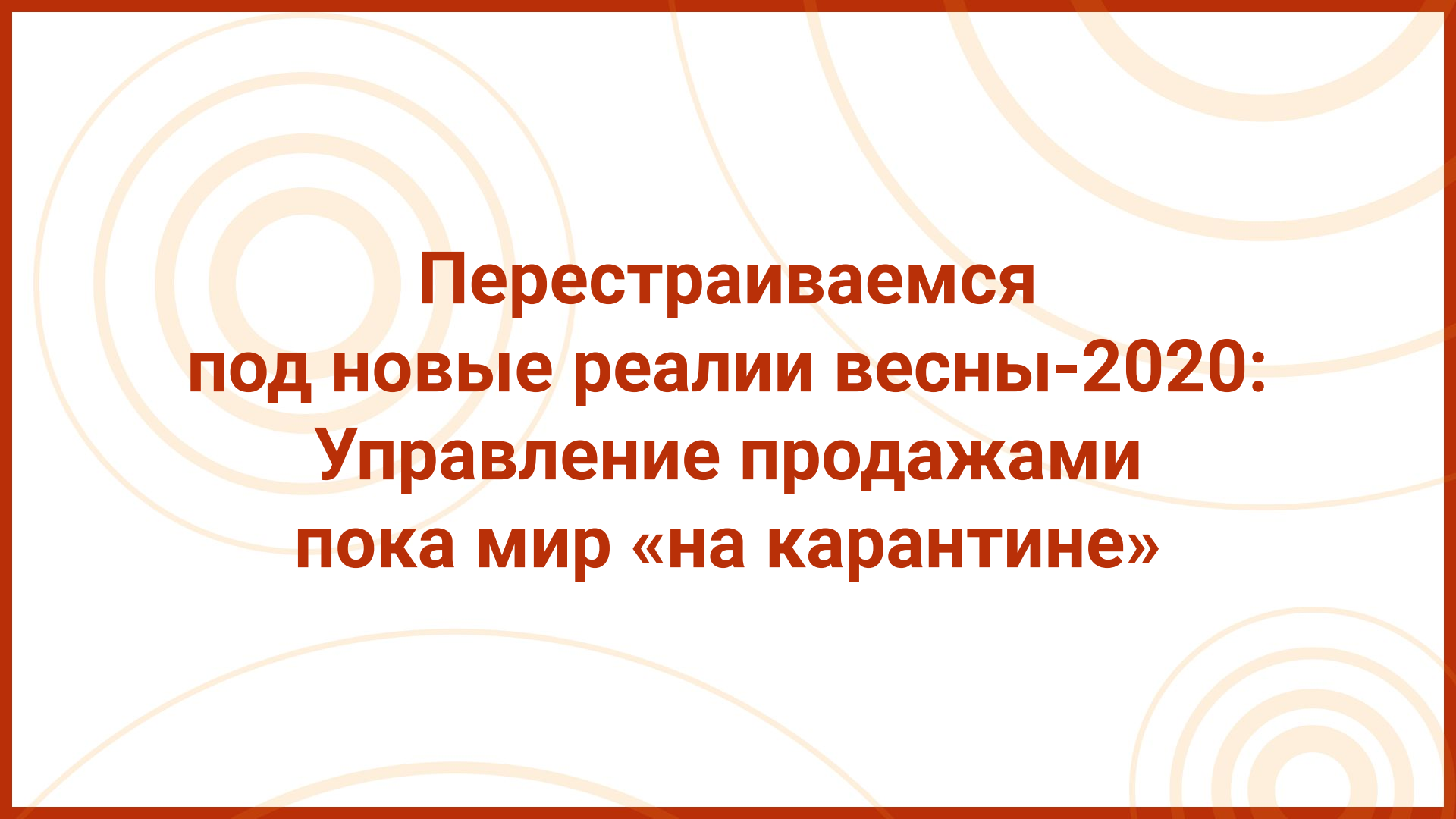


Интерактивная  
онлайн-конференция

**Пока все дома:  
УДАЛЕННЫЙ ОТДЕЛ ПРОДАЖ  
ЗА 5 ШАГОВ**



**Перестраиваемся  
под новые реалии весны-2020:  
Управление продажами  
пока мир «на карантине»**

**11:00 - 11:10**

**Приветственное слово организаторов**

**Без паники:**

**Время меняться, время действовать!**

**11:10 - 11:40**

**Оценка и прогнозы развития экономики  
России по отраслям в 2020 г.  
Когда ждать «оттепели» для бизнеса?**




**Андрей Милехин**  
Ромир

**11:40 - 12:00**

**Организация продаж в новой системе  
координат: принципиальные отличия  
в управлении и структуре  
удаленного отдела**



**Максим Горбачев**  
B2B Basis



**Настраиваем технику  
и сотрудников на □ «удаленку»**

**12:10 - 12:40**

**ШАГ 1. Какие технические решения  
необходимы для перевода отдела продаж  
в онлайн за 2 дня: подбираем  
и настраиваем ПО и оборудование**



**Игорь Резниченко**  
КВК Империя


**12:40 - 13:10**

**ШАГ 2. От машин к людям:  
психологические аспекты перевода  
сотрудников на дистанционную работу**



**Елена Литвинова**





**«Кнут и пряник»:  
контроль и мотивация сотрудников  
отдела продаж на удаленке**

**13:20 - 13:50**

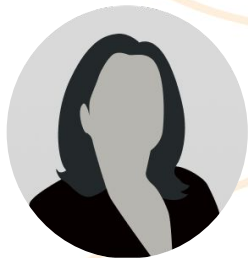
**Шаг 3. Контроль на дистанции:  
Как держать сотрудников в тоне  
весь день, не перегибая палку?**



**Алексей Урванцев**

**13:50 - 14:20**

# **Шаг 4. 5 способов усиления мотивации сотрудников на удаленке с помощью материальных и нематериальных инструментов**



**Ася  
Барышева**



**Владимир  
Маринович**



**Алексей  
Рязанцев**

**Формализуем «отношения»  
с сотрудниками на удаленке:  
юридические аспекты  
и корпоративная культура работы  
в онлайнe**

**15:00 - 15:30**

**Шаг 5. Какие документы необходимо подготовить для перевода отдела продаж «на дом»? Как обеспечить безопасность данных?**



**Представитель Фонда  
образовательных программ  
экономика и управление**

**15:30 - 16:00**


# **Шаг 6. «Кодекс чести»: Онлайн-культура и правила эффективного взаимодействия внутри отдела**



**Вадим Ширяев**  
Trout&Partners



**Ольга Смирнова**  
Trout&Partners



**БОНУС!**  
**Кейс-парад**  
**нестандартных решений**

**16:10 - 17:00**

**Когда продажи «на паузе»:  
Как меняется бизнес в условиях  
экономической блокады  
и беднеющего клиента?**



**Мария Подлеснова**  
Медиа, рестик, банк